

MARTIN COUSINEAU

Grand Montréal | 514-820-3396 | martin.perso.1975@gmail.com



PARCOURS PROFESSIONNEL

Professionnel motivé et axé sur les résultats, à la recherche d'opportunités dans :

- Fly-in fly-out, Nord du Canada.
- Gestions.
- Logistique, inventaire/expédition/maintenance.
- Construction, rénovation.
- Ressources humaines.
- Achats.
- Comptabilité.

En tant que propriétaire chevronné de multiples entreprises sur de nombreuses années, j'ai assumé divers rôles et accumulé une vaste expérience dans les domaines de la gestion, de la logistique, des ventes, de la finance et du développement commercial.

J'ai démontré mon succès en établissant des réseaux de distributeurs à travers le Canada et les États-Unis. Je suis compétent en stratégie de fabrication et de distribution, en analyse des besoins des clients et en négociation d'accords financiers.

Mon expertise avérée englobe la gestion et la finance, y compris l'élaboration de plans financiers robustes et l'obtention de subventions gouvernementales. J'ai une expérience significative dans la création et la croissance d'entreprises, ainsi que dans la navigation des lois et réglementations locales. De plus, j'ai développé des partenariats solides au fil des années. Ma capacité d'adaptation est remarquable, je suis multiculturel et je possède une connaissance approfondie des incitations fiscales et des programmes gouvernementaux.

COMPÉTENCES

- Adaptation et apprentissage très rapides.
- Maîtrise de la gestion budgétaire, de la production des bilans, des comptes de résultat, des financements et subventions.
- Maîtrise de la gestion, de l'analyse et de la logistique des stocks, des processus métiers des fournisseurs et des achats.
- Analyse des données et création de rapports avec des outils informatiques.
- Analyse des coûts et prix de revient pour maximiser les économies d'achats.
- Compétences en matière de recrutement, de supervision et d'évaluation du personnel.
- Expérience en formation et coaching de managers et d'équipes.
- Connaissance des études de marché.
- Compétences en service à la clientèle et en stratégies de gouvernance efficaces.

- Anticipation de la demande pour une planification adéquate des achats.
- Expérience dans la négociation de contrats d'achat avec des fournisseurs.
- Expérience dans la mise en place de systèmes de contrôle qualité des produits achetés.
- Connaissance des différents types de contrats et conventions d'achat.
- Connaissance des différents types de contrats d'achat pour une gestion efficace.
- Compétences en développement de réseaux pour le marché nord-américain.
- Expérience dans le développement de stratégies d'équipe et de produits innovants.
- Capacité à travailler en étroite collaboration avec les services d'ingénierie pour faire approuver les produits.
- Capacité à apporter des modifications significatives à un produit existant.
- Connaissance du dépôt de brevet.
- Expérience dans la soumission d'inventions à un consortium industriel
- Capacité à gérer plusieurs tâches simultanément (étude de marché, développement de produits, soumission à un consortium, mise en concurrence).

EXPERIENCE

2016 – présent)

- Analyse, évaluation d'entreprise, contractuel - Grand Montréal.
- Logistique entrepôts, expédition, maintenance.
- *Fly-in fly-out*, Nord du Canada.
- Construction, rénovation, décret et hors décret CCQ.

2011 – 2016) Fondateur, MIKALOR USA Inc. – St. Louis, MO, USA

2010 – 2016) Fondateur, Industries Sismiques. – Grand Montréal.

2001 – 2016) Propriétaire, Attaches MIKALOR Fasteners 2001 Inc. – Grand Montréal.

1992 – 2001) Expédition, Ventes, Attaches MIKALOR Fasteners Inc. – Grand Montréal.

RÉALISATIONS ET RÉCOMPENSES

Patents: Constant torque hose clamp (US: WO2004051132A1)

- <http://www.google.ca/patents/WO2004051132A1>

Patents: Seismic Support for Pipes (US: WO2012075576A1)

- <http://www.google.fr/patents/WO2012075576A1?cl=fr&hl=fr>

TROPHY: CONTECH TROPHY AWARD Innovation and sustainable development 2011

- <http://design2real.wordpress.com/contech-trophy-award/>
- <http://kollektive.net/laureats-contech-trophees-innovation-et-developpement-durablecontech-2011>
- <http://contech.qc.ca/sites/default/files/images/site/trophees/laureats2011.pdf>

RÉSEAUX SOCIAUX

- <https://linkedin.com/in/martin-cousineau-3330221>

MARTIN COUSINEAU

Greater Montreal | 514-820-3396 | martin.perso.1975@gmail.com



PROFESSIONAL SUMMARY

Motivated and results-oriented professional, looking for opportunities in:

- Fly in fly out.
- Management.
- Logistics, inventory/shipping/maintenance.
- Construction, renovation.
- Human resources.
- Purchases.
- Accounting.

As a seasoned owner of multiple businesses over many years, I have taken on various roles and accumulated extensive experience in management, logistics, sales, finance and business development.

I have demonstrated my success by establishing distributor networks across Canada and the United States. I am skilled in manufacturing and distribution strategy, analyzing customer needs and negotiating financial agreements.

My proven expertise encompasses management and finance, including developing robust financial plans and securing government grants. I have significant experience building and growing businesses, as well as navigating local laws and regulations. In addition, I have developed strong partnerships over the years. My adaptability is remarkable, I am multicultural, and I have in-depth knowledge of tax incentives and government programs.

COMPÉTENCES

- Adaptation and learning very fast.
- Mastery of budget management, production of balance sheets, income statements, financing and subsidies.
- Mastery for the management, analysis and logistics of inventory, suppliers' business processes and purchases.
- Data analysis and creation of reports with IT tools.
- Cost and cost price analysis to maximize purchasing savings.
- Skills in recruiting, supervising and evaluating staff.
- Experience in training and coaching managers and teams.
- Knowledge of market research.

- Skills in customer service and effective governance strategies.
- Anticipation of demand for adequate planning of purchases.
- Experience in negotiating purchasing contracts with suppliers.
- Experience in setting up quality control systems for purchased products.
- Knowledge of the different types of purchase contracts and agreements.
- Knowledge of the different types of purchase contracts for effective management.
- Network development skills for the North American market.
- Experience in developing team strategies and innovative products.
- Ability to work closely with engineering departments to get products approved.
- Ability to make significant changes to an existing product.
- Knowledge of patent filing.
- Experience in submitting inventions to an industrial consortium
- Ability to manage several tasks simultaneously (market study, product development, submission to a consortium, competition).

EXPERIENCE

2016 – present)

- Analysis, business evaluation, contractual - Greater Montreal.
- Warehouse logistics, shipping, maintenance.
- Fly-in fly-out, Northern Canada.
- Construction, renovation, decree and outside CCQ decree.

2011 – 2016) Founder, MIKALOR USA Inc. – St. Louis, MO, USA

2010 – 2016) Founder, Seismic Industries. – Greater Montreal.

2001 – 2016) Owner, Attaches MIKALOR Fasteners 2001 Inc. – Greater Montreal.

1992 – 2001) Shipping, Sales, Fasteners MIKALOR Fasteners Inc. – Greater Montreal.

ACHIEVEMENTS and AWARDS

Patents: Constant torque hose clamp (US: WO2004051132A1)

- <http://www.google.ca/patents/WO2004051132A1>

Patents: Seismic Support for Pipes (US: WO2012075576A1)

- <http://www.google.fr/patents/WO2012075576A1?cl=fr&hl=fr>

TROPHY: CONTECH TROPHY AWARD Innovation and sustainable development 2011

- <http://design2real.wordpress.com/contech-trophy-award/>
- <http://kollektive.net/laureats-contech-trophees-innovation-et-developpement-durablecontech-2011>
- <http://contech.qc.ca/sites/default/files/images/site/trophees/laureats2011.pdf>

SOCIAL NETWORKS

- <https://linkedin.com/in/martin-cousineau-3330221>