

# MÉGANE PERRIN

## Responsable de secteur

Passionnée, créative et très investie, riche de 5 années d'expériences dans le commerce BtoB. J'aimerais mettre à profil mes qualités et mes compétences dans le développement commercial, relationnel / fidélisation client et gestion de projet au profit d'une société bienveillante, ambitieuse qui prône la satisfaction client. Arrivée au Canada fin septembre 2024.

## Contact

-  megane.perrin.mp@gmail.com
-  megane-perrin-fr
-  Quebec City
-  581-688-5006

## Formation

- **Baccalauréat STG option marketing**  
Lycée du Gresivaudan Meylan  
2010-2012
- **BTS Négociation Relation Client**  
Itec Bois Fleury  
2012-2014
- **Licence Chargée de développement commercial et marketing**  
Grenoble Ecole de Management  
2015-2016

## Experience

- **Serveuse / Butler**  
**Saint Barthelemy - Villa Privée** Decembre 2024 - Janvier 2025
  - Service en villas privées pour petit déjeuner / brunch / déjeuner / diner / buffet
  - Etre à l'écoute des besoins et répondre tout de suite aux demandes des clients
  - Mise en place et débarrasse
  - Aide en cuisine
- **Installatrice décoratrice décoration de Noël**  
**Concept LV QUEBEC** Octobre 2024 - Decembre 2024
  - Chargement/ déchargement de camion
  - Création des décors en atelier
  - Installation des décors chez les clients
  - Relationnel client
  - Travail extérieur / Port de charge
- **Responsable de secteur** 2020 - Aout 2024  
**Festilight Illuminations**
  - B to B - Prospection et prescription - Développement d'un portefeuille client - Fidélisation client
  - Mise en œuvre de plan d'actions commercial
  - Conseil et personnalisation des offres clients
  - Gestion et développement d'un secteur de 10 départements
  - Création et accompagnement technique de projets de décos lumineuses/ non lumineuses des espaces commerciaux/privés
  - Management + formation office et opérationnel terrain des nouveaux commerciaux
- **Commerciale** 2019  
**Cimatel**
  - Gestion et développement de 5 départements
  - Création de base client, suivi et traçabilité
  - Développement commercial
  - Réalisation de fiche techniques produits pour catalogue
  - Aide à la création de prototypes produits en phase avec les besoins clients

# Experience

## Compétences

Organisation	● ● ●
Relation client	● ● ●
Développement commercial	● ● ●
Gestion des priorités	● ● ●
Pro réactivité	● ● ●
Logiciel Word Excel	● ● ○
Power Point	

## Centres d'intérêts

- Rénovation : de meubles, couture, tricot et création d'articles.
- Voyages : découverte de nouvelle culture, de nouveaux paysages, évasion et liberté
- Ski / Basket : Niveau flèche de bronze, compétition pratique pendant 7 ans, sport collectif, compétition
- Danse : pratique pendant 6 ans, différents styles de danse, développement créatif
- Réseaux sociaux : présence sur Facebook, Instagram, Pinterest, LinkedIn, WhatsApp

### Chargée de recrutement **Synergie**

2017 - 2019

- Développement d'un vivier de candidat
- Entretien de recrutement
- Sourcing, PA, rédaction d'annonces
- Saisies éléments de salaire
- Gestion des fins de mission, rédaction de contrats de travail
- Placement CDD,CDI
- Visite de site, réalisation fiche de poste
- Relationnel client
- Gestion des formations, entretiens annuels, gestion des montées en compétences des salariés/intérimaires

### Consultante **Randstad**

2015 - 2016

- Développement d'un vivier de candidat (sourcing, rédaction d'annonces ...)
- Entretien de recrutement, compte rendu de rendez vous
- Démarchage de nouveaux clients et rendez-vous clients sur chantier.
- Gestion et rédaction de contrat de travail

### Commerciale sedentaire **Nexxled**

2015

- Création de script téléphonique adapté à chaque cible
- Prise de rendez-vous
- Acquérir de nouveaux clients

### Vendeuse boulangerie **De Nardi boulangerie**

2014 - 2015

- Contact client
- Vente comptoir
- Développement ventes additionnelles
- Réapprovisionnement rayon
- Gestion du flux
- Gestion caisse

## Language

Français



Anglais



Espagnol

