

MÉGANE PERRIN

Passionnée, créative et très investie, riche de 5 années d'expériences dans le commerce BtoB. J'aimerais mettre à profil mes qualités et mes compétences dans le développement commercial, relationnel/ fidélisation client et/ou gestion de projet au profit d'une société bienveillante, ambitieuse qui prône la satisfaction client.

Contact

-  megane.perrin.mp@gmail.com
-  megane-perrin-fr
-  Quebec G1J3B6
-  581-688-5006

Formation

- DEC** Sciences et Technologies de la Gestion option marketing
Lycée du Gresivaudan Meylan
2010-2012
- BTS 2 ANS** Négociation Relation Client
pas d'équivalence au Canada : 2 ans d'étude supérieur après le DEC
Itec Bois Fleury
2012-2014
- BACCALAUREAT** Chargée de développement commercial et marketing
Grenoble Ecole de Management
2015-2016

Experience

- Serveuse / Butler**
Saint Barthelemy - Villa Privée Decembre 2024 - Janvier 2025
 - Service en villas privées pour petit déjeuner / brunch / déjeuner / diner / buffet
 - Etre à l'écoute des besoins et répondre tout de suite aux demandes des clients
 - Mise en place et débarrasse
 - Aide en cuisine
- Installatrice décoratrice décoration de Noël**
Concept LV QUEBEC Octobre 2024 - Decembre 2024
 - Changement/ déchargement de camion
 - Création des décors en atelier
 - Installation des décors chez les clients
 - Relationnel client
 - Travail extérieur / Port de charge
- Responsable de secteur**
Festilight Illuminations 2020 - Aout 2024
 - B to B - Prospection et prescription - Développement d'un portefeuille client - Fidélisation client
 - Mise en œuvre de plan d'actions commercial
 - Conseil et personnalisation des offres clients
 - Gestion et développement d'un secteur de 10 départements
 - Création et accompagnement technique de projets de décos lumineuses/ non lumineuses des espaces commerciaux/privés
 - Management + formation office et opérationnel terrain des nouveaux commerciaux
 - Réalisation et suivi de chaque projet de la création à la livraison
- Commerciale**
Cimatel 2019
 - Gestion et développement de 5 départements
 - Création de base client, suivi et traçabilité
 - Développement commercial
 - Réalisation de fiche techniques produits pour catalogue
 - Aide à la création de prototypes produits en phase avec les besoins clients

Compétences

Organisation	● ● ●
Relation client	● ● ●
Développement commercial	● ● ●
Gestion des priorités	● ● ●
Pro réactivité	● ● ●
Logiciel Word Excel	● ● ○
Power Point	

Centres d'intérêts

- Rénovation : de meubles, couture, tricot et création d'articles.
- Voyages : découverte de nouvelle culture, de nouveaux paysages, évasion et liberté
- Ski / Basket : Niveau flèche de bronze, compétition pratique pendant 7 ans, sport collectif, compétition
- Danse : pratique pendant 6 ans, différents styles de danse, développement créatif
- Réseaux sociaux : présence sur Facebook, Instagram, Pinterest, LinkedIn, WhatsApp

Experience

Chargée de recrutement **Synergie**

2017 - 2019

- Développement d'un vivier de candidat
- Entretien de recrutement
- Sourcing, PA, rédaction d'annonces
- Saisies éléments de salaire
- Gestion des fins de mission, rédaction de contrats de travail
- Placement CDD,CDI
- Visite de site, réalisation fiche de poste
- Relationnel client
- Gestion des formations, entretiens annuels, gestion des montées en compétences des salariés/intérimaires

Consultante **Randstad**

2015 - 2016

- Développement d'un vivier de candidat (sourcing, rédaction d'annonces ...)
- Entretien de recrutement, compte rendu de rendez vous
- Démarchage de nouveaux clients et rendez-vous clients sur chantier.
- Gestion et rédaction de contrat de travail

Commerciale sedentaire **Nexxled**

2015

- Création de script téléphonique adapté à chaque cible
- Prise de rendez-vous
- Acquérir de nouveaux clients

Vendeuse boulangerie **De Nardi boulangerie**

2014 - 2015

- Contact client
- Vente comptoir
- Développement ventes additionnelles
- Réapprovisionnement rayon
- Gestion du flux
- Gestion caisse

Language

Français



Anglais



Espagnol

