

Sid-Ali Issolah

Verdun, Montréal (QC) | 438-728-7081 | sidali.issolah16@gmail.com

Profil

Professionnel polyvalent en logistique, production et commerce, avec une solide expérience acquise au Québec et à l'international. Reconnu pour sa rigueur, son efficacité opérationnelle et son respect des normes de sécurité (SST). Compétent en gestion de stock (ERP/WMS), préparation de commandes, opérations CNC, service client et développement de clientèle. Apprécié pour son esprit d'équipe, son sens de l'organisation et son orientation vers les résultats.

Expériences professionnelles

Traceur de ligne – Ville de Montréal (Col Bleu) *Avril 2025 – Présent*

- Réaliser l'application de peinture routière (lignes, passages piétons, symboles) couvrant plusieurs kilomètres par semaine.
- Mettre en place la signalisation temporaire et conduire les machines de marquage en respectant les normes de sécurité (SST).
- Assurer la sécurité des usagers et des équipes lors des opérations de nuit avec EPI (équipements de protection individuelle).
- Respecter les délais de réalisation des travaux dans des environnements urbains exigeants.

Technicien en logistique d'entrepôt – Worldpac, St-Léonard *Janvier 2024 – Janvier 2025*

- Réceptionner et contrôler la qualité de centaines de marchandises par semaine via ERP/WMS.
- Effectuer le rangement (put away) et le staging de plus de 100 commandes par jour.
- Préparer les commandes clients avec scanner codes-barres, en assurant la conformité des pièces.
- Exploiter en toute sécurité le transpalette électrique et respecter les normes SST.
- Assurer le respect des délais de préparation et de livraison des commandes.

Opérateur CNC – Lisi Aerospace, Dorval *Juin 2023 – Janvier 2024*

- Programmer et manœuvrer des machines CNC pour la production de pièces aéronautiques.
- Réaliser les contrôles qualité selon les normes ISO et tolérances de l'industrie aéronautique.
- Appliquer les procédures de sécurité et respecter les délais de production.

Responsable commercial et service client – Agence Évasion, Algérie *2020 – 2023*

- Développer et fidéliser une clientèle diversifiée (particuliers, groupes, entreprises).
- Superviser et animer une équipe de conseillers en voyages avec suivi des KPI (indicateurs de performance).
- Négocier des partenariats avec compagnies aériennes, hôtels et prestataires.
- Optimiser l'expérience client et assurer le suivi des ventes.

Représentant commercial – ETS Conception Métallique ISS, Rouiba, Algérie 2016 – 2019

- Prospecter et fidéliser une clientèle B2B et B2C.
- Présenter et promouvoir des solutions sur mesure (charpentes, toitures, escaliers, portails).
- Négocier et conclure des contrats adaptés aux besoins et budgets.
- Coordonner avec l'atelier pour garantir la qualité et la durabilité des ouvrages.

Formation

- Attestation en gestion commerciale et logistique – Algérie (2019)
- Diplôme de technicien en transit et dédouanement – CFEP Ouled Moussa, Algérie (2014 – 2016)

Compétences

- Logistique & entreposage : gestion d'inventaire, ERP/WMS, staging, put away, réception/expédition, préparation de commandes avec scanner codes-barres.
- Production industrielle : usinage CNC, contrôle qualité, tolérances, normes ISO, respect des délais de production.
- Commerce & service client : prospection, négociation, fidélisation, gestion d'équipe, suivi des KPI.
- Sécurité & SST : application stricte des normes de sécurité au travail, utilisation d'EPI, respect constant des échéances.
- Compétences transversales : communication, organisation, adaptabilité, efficacité opérationnelle, travail d'équipe.

Langues

- Français : courant (oral et écrit)
- Anglais : intermédiaire (en amélioration continue)

Loisirs

- Randonnée, voyages, découvertes culturelles, sport et bien-être.